

Przedmiot działalności spółki

Celem prowadzonej działalności przedsiębiorstwa ESPEBEPE Holding S.A. jest powiększenie stanu majątku (aktyw spółki) i wyniku netto. Tak postawiony cel spółka realizuje przez prowadzenie działalności budowlanej, produkcyjnej i handlowej w Gdańsku i Szczecinie.

W latach 1996 – 1998 przedmiot działalności spółki był modyfikowany. Początkowo przedmiotem działania była realizacja zleceń budowlano-montażowych wykonywanych przez spółki należące do grupy kapitałowej ESPEBEPE Holding S.A., później budownictwo przemysłowe, mieszkaniowe i rekreacyjne.

Rok 1997 to okres poważnych zmian w strukturze prowadzonej przez spółkę działalności – rozszerzono produkcję wyrobów i materiałów budowlanych oraz znacznie rozwinęto handel nimi, który obecnie stanowi główny przedmiot działalności badanej jednostki. Jest on prowadzony w całości w obiektach wynajmowanych. W 1997 r. spółka sprzedała budynek w Szczecinie, który w latach poprzednich został wybudowany w ramach własnej inwestycji.

Spółka dokonuje kompleksowej obsługi swoich klientów w zakresie oferowanych usług. Źródłem zaopatrzenia spółki w towary handlowe są hurtownie budowlane w całym kraju. Głównym odbiorcą (95 %) oferowanych przez spółkę ESPEBEPE towarów stanowią inne przedsiębiorstwa, instytucje oraz spółki, tylko niewielką część (5 %) stanowią osoby indywidualne. Podstawowym rynkiem zbytu są dwa miasta – Gdańsk i Szczecin.

Źródłem zaopatrzenia w towary handlowe niezbędne do prowadzonej działalności charakteryzuje duże rozproszenie. W 1998 r. spółka zaopatrywała się u ok. 250 dostawców krajowych i kilku zagranicznych. Firma zawarła wielostronne umowy długoterminowe na dostawy towarów z producentami krajowymi. Wartość żadnej spośród zawartych umów nie przekraczała jednak

10 % ogólnej wartości dostaw realizowanych przez spółkę w 1997 roku. Umowy te gwarantują ciągłość zaopatrzenia placówek ESPEBEPE – Holding S.A. w artykuły stanowiące podstawowe źródło jej przychodów, co pozwala spółce prowadzić stabilną politykę produkcji i handlu.

Sprzedaż towarów oferowanych przez spółkę podlega znacznym wahanom w ciągu roku. Obserwuje się następujące tendencje:

- wzrost sprzedaży w okresie wiosennym w czasie ruchu budowlanego,
- spadek popytu w okresie zimowym.

Wartość sprzedaży omawianej spółki przedstawiono w tabeli 6.

[Tabela 6 przedstawia dane dotyczące wartości sprzedaży w firmie ESPEBEPE – Holding S.A. w latach 1996–1998, z podziałem na przychody ogółem oraz przychody z działalności handlowo-produkcyjnej i budowlanej. Wartości są podane zarówno w tysiącach złotych, jak i procentowo, co umożliwia ocenę struktury sprzedaży w badanym okresie.

W 1996 roku całkowity przychód wynosił 35,712 tys. zł, a przychód z działalności handlowo-produkcyjnej stanowił 45% tej kwoty, czyli 16,070 tys. zł. Natomiast przychód z działalności budowlanej wyniósł 19,642 tys. zł, co stanowiło 55% ogólnego przychodu.

W 1997 roku firma odnotowała znaczący wzrost przychodu ogółem do 125,662 tys. zł, co stanowiło wzrost o około 253% w porównaniu do roku 1996. Przychód z działalności handlowo-produkcyjnej osiągnął 109,326 tys. zł, stanowiąc 87% całkowitego przychodu, podczas gdy przychód z działalności budowlanej spadł do 16,336 tys. zł, co stanowiło tylko 13% ogólnego przychodu.

W 1998 roku firma osiągnęła całkowity przychód na poziomie 217,111 tys. zł, co oznaczało dalszy wzrost o 73% w stosunku

do roku 1997. Z działalności handlowo-produkcyjnej pochodziły wszystkie przychody, wynoszące 217,111 tys. zł, co stanowiło 100% ogólnego przychodu. Z kolei działalność budowlana w tym roku już nie generowała przychodów.

Analiza tych danych pozwala zauważyć, że firma znacząco zmieniła strukturę swojej działalności w okresie 1996–1998. W pierwszym roku działalność budowlana miała kluczowe znaczenie dla przychodów, jednak w kolejnych latach, szczególnie w 1997 i 1998 roku, działalność handlowo-produkcyjna stała się głównym źródłem przychodów, co wskazuje na zmianę strategii firmy. Spadek przychodów z działalności budowlanej oraz całkowite wycofanie tej działalności w 1998 roku może sugerować zmianę w podejściu firmy do rynku budowlanego lub koncentrację na innych sektorach gospodarki, w których firma dostrzegła większy potencjał wzrostu.] [opracowanie własne na podstawie sprawozdań finansowych spółki ESPEBEPE – Holding S.A.]

Firma notuje wysoką dynamikę wzrostu obrotu w cenach bieżących w roku 1997 w porównaniu z rokiem 1996 – sprzedaż wzrosła o 89 950 zł. tj. o 252 %. Na tak wysoki przyrost wpływ miało rozszerzenie terenu działania na Gdańsk. W 1998 r. względem roku 1996 nastąpił wzrost sprzedaży o 508 %, natomiast względem roku 1997 dynamika sprzedaży wzrosła o 75 %. W 1996 r. większy udział w przychodach miała działalność budowlana, gdyż przyniosła aż 55 % całej sumy, podczas gdy w 1997 r. tylko 13 % (w tym też roku zakończono działalność budowlaną). W 1997 r. nastąpił znaczny wzrost przychodów z działalności handlowej – do 87 % sprzedaży ogółem.

Chcąc pozyskać klientów spółka kładzie duży nacisk na marketing i reklamę oraz sprzedaż akcji na Giełdzie Papierów Wartościowych.

Celem spółki jest stworzenie nowoczesnych placówek na terenie całego kraju dysponujących wyposażeniem umożliwiającym dostosowanie sprzedawanych obiektów do potrzeb aktualnej

oferty handlowej i produkcyjnej oraz upodobań klientów.

Realizowane przez spółkę projekty budowlane są fakturowane jako sprzedaż w momencie rozpoczęcia poszczególnych robót. Taka metoda może spowodować korzystne rozłożenie sprzedaży z kontraktów w stosunku do poniesionych kosztów, co ma swoje odzwierciedlenie w sprawozdaniach finansowych spółki.

Jeśli szukają Państwo pomocy w napisaniu własnej pracy - potrzebują Państwo fachowych konsultacji to polecamy stronę [pisanie prac](#) - profesjonalna pomoc w pisaniu prac w granicach prawa.