

Charakterystyka ekonomiczna firmy Ster Projekt

Analiza danych bilansowych przedsiębiorstwa w latach 1998-2000 pozwala dostrzec istotne zmiany w jego strukturze aktywów i pasywów. Warto zwrócić uwagę na dynamiczny wzrost zarówno majątku trwałego, jak i obrotowego, co może świadczyć o intensywnym rozwoju firmy oraz zwiększaniu jej zdolności operacyjnych.

W sekcji aktywów widoczny jest wzrost wartości majątku trwałego, który w 1998 roku wynosił 5 820 tys. zł, a w 2000 roku osiągnął poziom 12 023 tys. zł. Największy udział w tej kategorii miały rzeczowe składniki majątku trwałego, których wartość wzrosła z 3 600 tys. zł w 1998 roku do 6 468 tys. zł w 2000 roku. Może to oznaczać, że firma inwestowała w infrastrukturę, maszyny lub nieruchomości, co mogło być kluczowe dla zwiększenia zdolności produkcyjnych lub operacyjnych. Jednocześnie wartości niematerialne i prawne systematycznie malały, co może wskazywać na stopniową amortyzację wcześniej zakupionych praw lub licencji. Z kolei finansowy majątek trwały, obejmujący długoterminowe inwestycje kapitałowe, wzrósł znacząco z 172 tys. zł do 4 866 tys. zł, co sugeruje, że firma angażowała się w lokowanie kapitału w innych podmiotach lub instrumentach finansowych.

Jeszcze bardziej dynamiczny wzrost odnotowano w kategorii majątku obrotowego, który w analizowanym okresie wzrósł prawie ośmiokrotnie, osiągając wartość 85 642 tys. zł w 2000 roku. Największy udział w tym wzroście miały należności krótkoterminowe, które wzrosły z 5 039 tys. zł w 1998 roku do 33 427 tys. zł w 2000 roku. Może to świadczyć o znacznym zwiększeniu sprzedaży na kredyt handlowy, co mogło wynikać z agresywnej strategii rynkowej przedsiębiorstwa lub wzrostu liczby kontrahentów. Równocześnie firma zaczęła angażować kapitał w papiery wartościowe przeznaczone do obrotu, co

oznaczało aktywne zarządzanie płynnością finansową.

Pod względem pasywów zauważalny jest wyraźny wzrost kapitału własnego, który wzrósł z 7 114 tys. zł w 1998 roku do 27 166 tys. zł w 2000 roku. Największy wpływ na tę zmianę miało zwiększenie kapitału zapasowego oraz systematycznie rosnące zyski netto, które w 2000 roku wyniosły 6 269 tys. zł. Wskazuje to na stabilność finansową firmy i możliwość dalszego rozwoju bez konieczności nadmiernego zadłużania się. Jednocześnie liczba akcji spółki wzrosła w 1999 roku z 320 do 8,1 miliona, co oznaczało prawdopodobnie znaczącą emisję akcji i potencjalne pozyskanie kapitału na rozwój.

Największą zmianą w strukturze pasywów było jednak rosnące zadłużenie, które w 1998 roku wynosiło 9 425 tys. zł, a w 2000 roku osiągnęło poziom 68 654 tys. zł. Znaczący wzrost zobowiązań krótkoterminowych mógł wynikać z finansowania bieżącej działalności kredytami obrotowymi lub zobowiązaniami wobec dostawców. Choć wzrost zadłużenia może sugerować pewne ryzyko finansowe, jednoczesny wzrost aktywów świadczy o intensywnym rozwoju firmy, który mógł wymagać dodatkowych źródeł finansowania.

Wartość księgowa na jedną akcję w analizowanym okresie uległa znacznemu zmniejszeniu, co było wynikiem dużej emisji akcji. W 1998 roku wartość ta wynosiła 22 231,72 zł, a w 1999 roku spadła do 2,58 zł. W 2000 roku odnotowano jednak pewien wzrost do 3,35 zł, co mogło oznaczać, że firma zaczęła generować większe przychody i zyski, co przełożyło się na poprawę jej wyceny.

Można więc zauważyć, że przedsiębiorstwo w latach 1998-2000 przeszło dynamiczny rozwój, który wiązał się zarówno ze wzrostem aktywów, jak i zwiększonym poziomem zadłużenia. Silny wzrost kapitału obrotowego oraz należności krótkoterminowych może świadczyć o intensyfikacji działalności operacyjnej, a jednocześnie o konieczności dokładnego zarządzania płynnością finansową. Emisja akcji oraz wzrost kapitału własnego

wskazują, że firma starała się pozyskiwać dodatkowe środki na rozwój, unikając nadmiernej zależności od finansowania dłużnego. Zmiany w bilansie sugerują, że przedsiębiorstwo przeszło fazę dynamicznej ekspansji, co wymagało skutecznego zarządzania zarówno majątkiem, jak i zobowiązaniami.

Analiza struktury aktywów Ster-Projekt SA w latach 1998-2000 ukazuje istotne zmiany w sposobie zarządzania majątkiem spółki. W tym okresie nastąpił dynamiczny wzrost wartości aktywów, które w 1998 roku wynosiły 16 585 tys. zł, by w 2000 roku osiągnąć poziom 98 253 tys. zł. Ten ponad pięciokrotny wzrost wartości całkowitych aktywów wskazuje na intensywną ekspansję działalności spółki, co znalazło odzwierciedlenie w zmianach proporcji pomiędzy poszczególnymi kategoriami majątku.

Majątek trwały, który w 1998 roku stanowił 35,1% struktury aktywów, w kolejnych latach relatywnie zmniejszał swoje znaczenie, osiągając w 1999 roku udział na poziomie 18,6%, a w 2000 roku jedynie 12,2%. Pomimo tego nominalna wartość majątku trwałego wzrosła z 5 820 tys. zł w 1998 roku do 12 023 tys. zł w 2000 roku, co wskazuje na rzeczywiste inwestycje w infrastrukturę, sprzęt lub inne długoterminowe zasoby. Spadek procentowego udziału majątku trwałego w strukturze aktywów oznacza, że tempo wzrostu pozostałych składników majątku, zwłaszcza aktywów obrotowych, było znacznie większe.

Najbardziej dynamicznie rozwijającą się kategorią aktywów był majątek obrotowy. W 1998 roku wynosił on 10 501 tys. zł, co stanowiło 63,3% całkowitej wartości aktywów. W 1999 roku wartość ta wzrosła do 41 182 tys. zł, a udział w strukturze aktywów zwiększył się do 77,5%. W 2000 roku majątek obrotowy osiągnął wartość 85 642 tys. zł, co stanowiło już 87,2% ogółu aktywów spółki. Tak znaczący wzrost wskazuje, że Ster-Projekt SA koncentrował swoje działania na operacyjnej elastyczności i krótkoterminowym zarządzaniu kapitałem. Wysoka wartość aktywów obrotowych sugeruje, że firma mogła zwiększać sprzedaż oraz współpracę z kontrahentami na zasadach kredytowych, co

przełożyło się na wzrost należności krótkoterminowych.

Rozliczenia międzyokresowe czynne, choć stanowiły najmniejszy udział w aktywach spółki, wykazywały znaczną zmienność w analizowanym okresie. W 1998 roku ich wartość wynosiła 264 tys. zł, co odpowiadało 1,6% struktury aktywów. W 1999 roku nastąpił gwałtowny wzrost do 2 086 tys. zł (3,9%), by w 2000 roku spaść do poziomu 588 tys. zł (0,6%). Takie wahania mogą świadczyć o zmianach w polityce księgowej spółki lub o nieregularnym występowaniu pewnych kosztów rozliczanych w czasie. Możliwe jest również, że w 1999 roku firma dokonała większych przedpłat na usługi lub inwestycje, które w kolejnych latach zostały zrealizowane i przestały obciążać bilans.

W latach 1998-2000 Ster-Projekt SA przeszedł znaczącą transformację, koncentrując się na zwiększaniu aktywów obrotowych kosztem majątku trwałego. Taka strategia mogła być wynikiem dynamicznego rozwoju działalności operacyjnej, co wymagało większej płynności finansowej oraz elastycznego zarządzania kapitałem. Zmniejszający się udział majątku trwałego w strukturze aktywów sugeruje, że firma nie polegała na długoterminowych inwestycjach w infrastrukturę, lecz stawiała na intensyfikację bieżącej działalności, co mogło przyczynić się do wzrostu jej wartości rynkowej.

Na przestrzeni ostatnich trzech lat wartość sumy bilansowej Ster-Projekt SA jak i wzrosła pięciokrotnie co wskazuje na stały wzrost Spółki.

W strukturze aktywów dominującą pozycję stanowi majątek obrotowy, którego udział wzrósł z ponad 60% w 1998 r. do 87% w 2000 r. Relacje pomiędzy majątkiem trwałym a obrotowym są charakterystyczne dla prowadzonej przez Spółkę działalności usługowej.

Analiza struktury majątku obrotowego Ster-Projekt SA w latach 1998-2000 pokazuje istotne zmiany w sposobie zarządzania

aktywami krótkoterminowymi spółki. Wartość majątku obrotowego wzrosła w tym okresie ponad ośmiokrotnie – z 10 501 tys. zł w 1998 roku do 85 642 tys. zł w 2000 roku. Tak dynamiczna ekspansja wskazuje na intensywną rozbudowę działalności operacyjnej oraz zmiany w strategii zarządzania zasobami finansowymi.

W 1998 roku największy udział w majątku obrotowym miały **należności i roszczenia**, które stanowiły 48,0% tej kategorii aktywów, osiągając wartość 5 038 tys. zł. W 1999 roku należności wzrosły do 22 026 tys. zł, co przełożyło się na ich 53,5% udziału w strukturze majątku obrotowego. W 2000 roku wartość należności wzrosła do 33 427 tys. zł, jednak ich udział procentowy spadł do 39,0%. Oznacza to, że choć spółka znacznie zwiększyła skalę transakcji na zasadach kredytowych, to jeszcze szybciej rosły inne kategorie majątku obrotowego.

Kolejną istotną pozycję w aktywach obrotowych stanowiły **zapasy**, których wartość w 1998 roku wynosiła 3 449 tys. zł, co odpowiadało 32,9% struktury tej kategorii aktywów. W 1999 roku zapasy zwiększyły się trzykrotnie, osiągając wartość 10 041 tys. zł (24,4%), jednak ich udział w strukturze majątku obrotowego spadł. W 2000 roku tempo wzrostu zapasów uległo spowolnieniu – osiągnęły one wartość 13 220 tys. zł, stanowiąc już tylko 15,4% majątku obrotowego. Spadek względnego znaczenia zapasów sugeruje, że spółka optymalizowała gospodarkę magazynową, prawdopodobnie poprzez lepsze zarządzanie łańcuchem dostaw i ograniczanie nieproduktywnych rezerw materiałowych.

Największe zmiany w strukturze majątku obrotowego zaszły w kategorii **papierów wartościowych przeznaczonych do obrotu**. W 1998 roku spółka nie posiadała w tej kategorii żadnych aktywów, a w 1999 roku pojawiła się niewielka kwota 59 tys. zł, co stanowiło jedynie 0,1% struktury majątku obrotowego. W 2000 roku wartość tych aktywów gwałtownie wzrosła do 31 963 tys. zł, co stanowiło aż 37,3% całego majątku obrotowego. Taka zmiana wskazuje, że Ster-Projekt SA rozpoczął inwestowanie w

krótkoterminowe instrumenty finansowe, co mogło być efektem strategii dywersyfikacji aktywów lub zabezpieczenia płynności finansowej poprzez lokowanie nadwyżek środków w łatwo zbywalne papiery wartościowe.

Znaczące zmiany zaszły także w kategorii **środków pieniężnych**, których wartość w 1998 roku wynosiła 2 013 tys. zł, co stanowiło 19,2% majątku obrotowego. W 1999 roku środki pieniężne wzrosły do 9 056 tys. zł, a ich udział procentowy zwiększył się do 22,0%. W 2000 roku, mimo wzrostu całkowitej wartości majątku obrotowego, środki pieniężne zmniejszyły się do 7 032 tys. zł, co przełożyło się na ich spadek udziału do 8,2%. Może to świadczyć o większym zaangażowaniu gotówki w inwestycje lub o zwiększeniu wydatków operacyjnych.

Ster-Projekt SA w latach 1998-2000, można zauważyć istotne zmiany w strategii zarządzania aktywami krótkoterminowymi. Spółka znacząco zwiększyła wartość należności i zapasów, co świadczy o rozwoju działalności operacyjnej i wzroście skali sprzedaży. Jednocześnie w 2000 roku istotną rolę zaczęły odgrywać papiery wartościowe, które stały się jedną z kluczowych pozycji w majątku obrotowym. Spadek relatywnego znaczenia zapasów oraz środków pieniężnych wskazuje na bardziej efektywne zarządzanie kapitałem obrotowym oraz dywersyfikację strategii finansowej, co mogło mieć istotny wpływ na wzrost wartości spółki w tym okresie.

Do głównych pozycji majątku obrotowego należą należności, których udział w strukturze majątku obrotowego w latach 1998-1999 wynosił około 50%. W 2000 r. udział należności w strukturze majątku obrotowego spadł do 39%. Od 2000 r. obserwuje się dynamiczny wzrost udziału papierów wartościowych przeznaczonych do obrotu (z 0,1% majątku obrotowego w 1999 r. do 35% w 2000 r.) oraz spadek udziału środków pieniężnych. Zmiany struktury majątku obrotowego są związane z pozyskaniem przez Spółkę na początku 2000 r. dodatkowych środków finansowych z tytułu emisji obligacji zamiennych (14.200 tys. zł) oraz zmianą prowadzonej przez Spółkę polityki lokowania

nadwyżek finansowych.

W latach 1998–2000 struktura pasywów Ster-Projekt SA uległa znacznym zmianom. Wartość całkowitych pasywów wzrosła z 16 585 tys. zł w 1998 roku do 98 253 tys. zł w 2000 roku. W analizowanym okresie istotnie zwiększył się kapitał własny spółki – z 7 114 tys. zł w 1998 roku do 27 166 tys. zł w 2000 roku. Jednak jego udział w strukturze pasywów zmniejszył się z 42,9% do 27,7%, co wskazuje, że wzrost sumy pasywów był napędzany głównie przez inne składniki.

Rezerwy przez cały okres pozostawały na poziomie zerowym, co oznacza, że spółka nie tworzyła funduszy na potencjalne zobowiązania przyszłościowe. Zobowiązania długoterminowe występowały jedynie w 1998 roku (324 tys. zł, czyli 2,0% pasywów), a w kolejnych latach zostały całkowicie wyeliminowane.

Największe zmiany dotyczyły zobowiązań krótkoterminowych i funduszy specjalnych. Ich wartość wzrosła ponad siedmiokrotnie – z 9 102 tys. zł w 1998 roku do 68 654 tys. zł w 2000 roku. Udział tej kategorii w strukturze pasywów również się zwiększył – z 54,9% w 1998 roku do 69,9% w 2000 roku, co wskazuje na rosnące uzależnienie spółki od finansowania krótkoterminowego.

Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów stanowiły niewielką część pasywów, ale ich wartość wzrosła znacząco – z 46 tys. zł w 1998 roku do 2 433 tys. zł w 2000 roku. Udział tej pozycji w strukturze pasywów wzrósł z 0,3% do 2,5%, co może wskazywać na większe zaangażowanie w projekty rozliczane w kolejnych okresach.

W latach 1998–2000 Ster-Projekt SA dynamicznie rozwijał się pod względem wartości pasywów, ale równocześnie wzrastało jego uzależnienie od zobowiązań krótkoterminowych, co mogło wiązać się z ryzykiem finansowym.

W latach 1998-2000 działalność Spółki finansowana była ze

środków własnych jak i zewnętrznych krótkoterminowych źródeł finansowania przy czym udział finansowania kapitałem obcym w relacji do pasywów podniósł się z około 54% w 1998 r. do 70% w 2000 r.

W analizowanym okresie Spółka siedmiokrotnie zwiększyła wartość zobowiązań krótkoterminowych i niemal czterokrotnie wartość kapitałów własnych zarówno poprzez środki wypracowane wewnątrz Spółki (zatrzymany zysk netto), jak również – w przeważającej mierze – kapitał pochodzący z nowych emisji akcji.

W latach 1999-2000 Spółka nie korzystała z finansowania zewnętrznego o charakterze długoterminowym.

Zdecydowana większość (ponad 80%) przychodów ze sprzedaży Grupy Kapitałowej realizowana jest przez Ster-Projekt SA. Do największych pod względem wielkości sprzedaży Spółek Zależnych, które łącznie realizują 14,6% sprzedaży w ramach Grupy należą Ster-Projekt Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu (6,8%), Ster-Projekt Sp. z o.o. z siedzibą w Gdańsku (3,9%), Ster-Projekt Sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu (3,8%).

W latach 1998–2000 przychody ze sprzedaży Ster-Projekt SA wzrosły ponad trzykrotnie – z 43 598 tys. zł w 1998 roku do 141 929 tys. zł w 2000 roku. Największy udział w przychodach miała sprzedaż towarów, która w całym analizowanym okresie stanowiła dominującą część przychodów spółki. W 1998 roku wynosiła ona 37 970 tys. zł (87,1% całkowitych przychodów), a w 2000 roku wzrosła do 118 278 tys. zł (83,3%).

Sprzedaż usług również wzrosła, lecz jej udział w strukturze przychodów ulegał wahaniom. W 1998 roku usługi stanowiły 12,9% przychodów (5 627 tys. zł), w 1999 roku ich udział wzrósł do 20,5% (16 686 tys. zł), jednak w 2000 roku ponownie spadł do 16,7% (23 651 tys. zł). Wzrost wartości sprzedaży usług był więc wolniejszy niż wzrost sprzedaży towarów, co przełożyło się na mniejszy udział tej kategorii w całkowitych

przychodach.

Ster-Projekt SA w latach 1998–2000 dynamicznie zwiększał swoje przychody, głównie za sprawą rosnącej sprzedaży towarów. Mimo wzrostu sprzedaży usług, ich znaczenie w strukturze przychodów ulegało stopniowym zmianom, a spółka pozostawała w dużej mierze zależna od sprzedaży towarów.

Przychody ze sprzedaży towarów obejmują przychody ze sprzedaży serwerów i komputerów, oprogramowania, urządzeń peryferyjnych i materiałów. Głównym źródłem przychodów ze sprzedaży produktów są usługi w zakresie integracji systemów informatycznych, usługi telekomunikacyjne, serwis naprawczy oraz szkolenia.

W latach 1998–2000 struktura asortymentowa sprzedaży Ster-Projekt SA uległa istotnym zmianom. Ogólna wartość sprzedaży wzrosła ponad trzykrotnie – z 43 598 tys. zł w 1998 roku do 141 929 tys. zł w 2000 roku. Głównym źródłem przychodów pozostawała sprzedaż towarów, której udział w strukturze sprzedaży wahał się od 87,1% w 1998 roku do 83,3% w 2000 roku.

W segmencie usług szczególnie dynamicznie rozwijała się sprzedaż usług telekomunikacyjnych, które w 1998 roku nie występowały, ale w 1999 roku przyniosły 3 505 tys. zł (4,3% ogólnej sprzedaży), a w 2000 roku już 11 439 tys. zł (8,1%). Jednocześnie sprzedaż związana z integracją systemów informatycznych, mimo wzrostu wartości do 10 584 tys. zł w 1999 roku, w 2000 roku spadła do 9 002 tys. zł, zmniejszając swój udział w całkowitej sprzedaży do 6,3%. Usługi serwisowe zyskiwały na znaczeniu, jednak ich udział pozostawał niewielki – w 2000 roku wynosił 0,9%. Sprzedaż usług szkoleniowych i innych pozostała na niskim poziomie, a ich udział w strukturze sprzedaży stopniowo malał.

Wśród towarów największy udział miała sprzedaż serwerów i komputerów, której wartość wzrosła z 30 275 tys. zł w 1998 roku do 100 284 tys. zł w 2000 roku. W rezultacie w ostatnim

roku analizowanego okresu kategoria ta odpowiadała za 70,7% przychodów spółki. Sprzedaż oprogramowania również rosła, ale jej udział pozostawał na poziomie 8%. Natomiast sprzedaż urządzeń peryferyjnych oraz materiałów malała zarówno pod względem wartości, jak i udziału w przychodach – w 2000 roku stanowiły one 4,0% i 0,7% ogółu sprzedaży.

W latach 1998–2000 Ster-Projekt SA znacząco zwiększył swoje przychody, koncentrując się głównie na sprzedaży sprzętu komputerowego i oprogramowania. Rozwój usług telekomunikacyjnych stanowił istotny trend wzrostowy, natomiast udział integracji systemów i urządzeń peryferyjnych w strukturze sprzedaży malał.

W strukturze wartościowej przychodów ze sprzedaży towarów dominującą pozycję zajmują przychody ze sprzedaży serwerów i komputerów, których udział oscyluje wokół 70% przychodów ze sprzedaży ogółem. Kolejną pozycję w strukturze przychodów ze sprzedaży towarów zajmują przychody ze sprzedaży urządzeń peryferyjnych, których udział w przychodach ze sprzedaży ogółem spadł na przestrzeni ostatnich trzech lat o ponad połowę z 9,5% w 1998 r. do 4,0% w 2000 r. na korzyść rosnącego udziału przychodów ze sprzedaży oprogramowania (5,1% w 1998 r., 8,6% w 1999 r., 8,0% w 2000 r.).

W strukturze przychodów ze sprzedaży usług do 1999 r. dominowały przychody ze sprzedaży usług w zakresie integracji systemów informatycznych, których udział w przychodach ze sprzedaży ogółem wzrósł z 11,7% w 1998 r. do 13,0% w 1999 r. W 2000 r. udział integracji systemów informatycznych spadł do 6,3% na korzyść dynamicznie rozwijających się od 1999 r. usług telekomunikacyjnych, które w 2000 r. osiągnęły 8,1% udział w sprzedaży ogółem.

Jeśli szukają Państwo pomocy w napisaniu własnej pracy - potrzebują Państwo fachowych konsultacji to polecamy stronę [pisanie prac](#) - profesjonalna pomoc w pisaniu prac w granicach prawa.